



GOLDSCHMIDT
Smart Rail Solutions

Wer wir sind

Goldschmidt ist ein weltweit führendes Unternehmen im internationalen Bahninfrastrukturmarkt und vereint mit seinen Gesellschaften vielfältige Kompetenzen für Bau, Instandhaltung, Inspektion und Überwachung von zukunftsfähigen Schienennetzen. Unser einzigartiger Verbund hochqualifizierter Experten ist die Antwort auf die vielschichtigen Anforderungen von Schieneninfrastrukturprojekten.

Im Team Goldschmidt warten weltweit interessante Jobs. Verwirklichen Sie eigene Ideen in einem dynamischen, professionellen und internationalen Umfeld.

Werden Sie Teil unseres Teams!

Ihr Ansprechpartner für dieses Stellenangebot:

ELEKTRO-THERMIT GMBH & CO. KG
A GOLDSCHMIDT COMPANY

Anja Schwarz
Personalabteilung
Chemiestraße 24
06132 Halle (Saale)
Phone +49 345 7795-600
bewerbung.et@goldschmidt.com

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Halle (Saale) einen:

VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D)

IHRE AUFGABEN

- Neukundenakquise und Kundenbetreuung für Produkte und Dienstleistungen in Südosteuropa und den Anrainerstaaten des Schwarzen und Kaspischen Meeres
- Durchführen von Marktanalysen, um mit neuen Produktideen neue Bedarfe zu kreieren
- Entwickeln und Umsetzen von Vertriebsstrategien
- Führen und Steuern von Vertriebspartnern im Ausland
- Vertrieb von Standardprodukten und neuen Produkten sowie Dienstleistungen der Goldschmidt-Gruppe
- Technische Beratung und Service für unsere Kunden
- Angebots- und Vertragsverhandlungen
- Bearbeiten von internationalen Ausschreibungen

UNSER ANGEBOT

- Attraktive Vergütung nach dem Chemietarifvertrag, damit verbunden sind zahlreiche Zusatzleistungen wie z.B. Urlaubsgeld, arbeitgeberfinanzierte Berufsunfähigkeits- und Direktversicherung, Langzeitkonto
- Individuelle Weiterbildungsangebote
- Angebote zur Gesundheitsförderung
- Gemeinsame Firmenaktionen (z.B. Firmenfeiern, Sport-Events)

Dies ist ein Stellenangebot der
ELEKTRO-THERMIT GMBH & Co. KG · A **GOLDSCHMIDT COMPANY** · Chemiestraße 24 · 06132 Halle (Saale) · Germany

www.goldschmidt.com

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes technisches Studium
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte und Dienstleistungen
- Kenntnisse in der Bahnbranche sind von Vorteil
- Verhandlungssichere Englisch- und Russischkenntnisse
- Eigenverantwortliche, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Vertriebsprofi mit Freude an strategischen Aufgaben, Durchsetzungsvermögen und Kreativität
- Aufgeschlossenheit, Flexibilität und Überzeugungskraft
- Begeisterung für den technischen Vertrieb
- Soziale und interkulturelle Kompetenz
- Reisebereitschaft

Sie suchen eine Herausforderung in einem spannenden, internationalen Umfeld und haben Spaß am zielorientierten Arbeiten in einem dynamischen Team? Dann bewerben Sie sich für das Team Goldschmidt, vorzugsweise per E-Mail. Bitte teilen Sie uns Ihren möglichen Eintrittstermin und Ihre Entgelterwartung mit.
